

本版由国际商报社
与中国仓储协会联合主办

CAWS
中国仓储协会

國際商報

INTERNATIONAL BUSINESS DAILY

现代仓储 | WAREHOUSING

电话:010-58360207 电子邮件:fuwumaoyibu@163.com

编者按:5月19日~20日,在第三届担保品管理国际研讨会上,23家企业获得担保存货管理相应资质并被授牌,其中南储仓储管理集团有限公司、浙江涌金仓储股份有限公司获得了担保品存货管理的最高级别——三级甲等资质。这既是对两家企业在担保品存货经营管理方面取得的成绩和综合实力的肯定,也为行业发展起到很好的示范作用。本期专版试图以创业者的经历和体会,介绍两家企业发展之路和成功经验,传播担保品管理行业的正能量。

担保存货行业颁发首批管理资质证书

本报讯 继4月8日《担保存货第三方管理规范》国标宣传贯彻启动暨培训会之后,5月19日~20日,为期两天的第三届担保品管理国际研讨会在北京圆满落幕。作为研讨会的亮点之一,南储仓储管理集团有限公司等23家企业获得担保存货管理相应资质并被授牌。授牌现场,23家企业的代表共同签署了《全国担保存货管理企业诚信公约》。

“担保存货管理企业资质”是根据国家标准《担保存货第三方管理规范》(GB/T31300-2014)、《担保存货管理企业评价办法》的规定,由企业自愿申报,经征求客户评价意见和全国担保存货管理企业评价工作办公室初审及现场评审、公示无异议,并经全国担保存货管理企业评价委员会与中国仓储协会审定,资质为三级九等。

三级甲等(2家):
南储仓储管理集团有限公司
浙江涌金仓储股份有限公司

三级乙等(1家):
山东振金资产管理有限公司

二级甲等(8家):
浙江长安安信仓储服务股份有限公司
浙江金钥匙仓储有限公司
四川辉睿金融仓储股份有限公司
山东汇通资产管理
金猴集团威海融金仓储有限公司
四川三鼎金融仓储有限公司
甘肃省商业储运股份有限公司
郑州郑商仓储有限公司

二级乙等(3家):
山东德茂福隆仓储股份有限公司
江西瑞新仓储有限公司
江西隽泰仓储有限公司

一级甲等(5家):
民生物流四川有限公司
成都国储物流有限公司(四三七处)
四川农资集团蜀龙物流有限公司
理资堂(上海)物流有限公司
湖南省行行仓储经营管理有限公司

一级乙等(4家):
河南央能储运有限公司
广西荣桂贸易公司
广西贵港桂糖储备有限公司
广西柳州桂糖有限责任公司



储四方,享未来

——南储仓储管理集团有限公司发展纪实

无论是在有色产业,还是物流领域,谈及领军企业,南储仓储管理集团有限公司都是一个无法绕过的企业。

1998年南储应运而生,点燃了星星之火。17年来,南储秉德守正,形成了燎原之势。17年间,南储发生了巨大变化,从一间不起眼的小仓库发展为仓储面积超过500亩、吞吐量超过1000万吨、拥有7家子公司和19家分公司的综合性物流集团,成为上海期货交易所和大连商品交易所的指定交割仓库。

目前,南储发展态势良好,已发展为一集仓储服务、仓储管理输出、仓储融资管理、商务信息、运输(公路、铁路、水路)服务等于一体的综合物流服务集团,并呈现出品牌化、信息化和集团化的新格局。

1998年4月8日,这是一个应该铭记的日子。这一天,浙江省南海市南储有色金属贸易有限公司(南储前身)在彭舜章带领的8人创业团队,10万元启动资金的基础上正式营业。自此,南储公司拉开了辉煌的序幕。



经纬南储

“大鹏因风起,扶摇上万里”。17年间,南储不断发展壮大。谈及原因,南储总裁彭舜章在一番沉思之后,归纳为两点:“南储的战略思维和经营理念。”可以说,战略思维与经营理念是南储发展的经纬线,谱写了南储的华美篇章。

彭舜章说:“企业要看得准,看得远,比别人快,要先人一步,慢了就没机会了。不能畏首畏尾。要有股子不信邪的楞头劲,要敢于大胆地试,大胆地闯,像鹰一般敏锐不屈。”

2000年5月,彭舜章从一家国外银行派发的仓储融资业务传单中得到灵感,他敏锐地意识到这种全新的业务模式未来将大有可为,自此南储开行业之先风进入了仓储融资业务领域。果敢决策,形成业界标准的“南储五级风险监控体系”,使南储成为中国仓储业唯一一家请SAP公司开发此类平台的公司。

彭舜章认为,“做企业跟做人一样,品德第一,企业就是要诚信经营”。南储成立以来,始终恪守这一青松股的经营原则,从不投机,从不干损害客户、社会的事情,以诚信经营理念把主业做专、做实。“南储是凭规范化管理和优良的服务品质取得客户信任的。做物流服务就是要做到安全、快捷、规范,让客户百分之百地放心。”

创新兴业

“创新,对于一个企业的重要性无需多言,我们要做的就是始终领先对手一步。”南储常务副总裁李文杰这样说道。

谈起南储的业务创新,李文杰滔滔不绝:“南储因为专注,所以专业。我们创新的前提是我们拒绝了无数的诱惑。公司成立至今,积累了大量的上下游客户资源,但始终没有从事过任何大宗商品销售、贸易活动;南储是上交所、大交所共同认定的5类产品的指定交割仓库,但从来没有从事过任何期货投机业务;南储与平安、民生、渣打、汇丰等多家国内外银行签订了战略合作协议,是其项下的仓储融资业务合作单位,有许多融资渠道,但从来没有进行过相关的投融资活动。”

南储的业务创新,是在“业务聚焦、价值经营、领先一步”基础上的创新,是朝最贴近客户诉求的服务措施手段上的持续改进。除了业务创新,李文杰将南储管理创新之道形容为“持续改善,精益求精”。

发展有道

“紧盯客户需求,服务不断进化”——南储仓储服务业务之道

仓储服务业务是南储之本,南储依托仓储服务业务而成立、发展、壮大。经过17年的发展,仓储服务业务自有仓库面积从成立伊始的19亩发展

到如今占地超500亩的四大物流基地;从单一的汽车出入库业务模式到拥有3条接发全国铁路网的专线、保税仓储、期货交割等多样化的仓储服务模式;从最初的两班制到现在的24小时不间断服务等。

“卓越细节管理,化风险于无形”——南储仓储融资业务之道
十多年来,通过独创的“五级风控监管体系”,在管理模式上大胆创新,已成为仓储融资业务的龙头企业,累计合作融资企业近3000家,帮助中小企业融资近千亿元,为中小企业提供了快速、灵活的融资帮助,充分发掘了企业动产的融资功能,拓宽了银行贷款业务的范围,并有效帮助银行规避各类融资风险。

“好风凭借力,送我上青云”。南储将借助前海、横琴和南沙等国家经济开发区现代服务业创新大平台的启动,在活跃的珠三角金融商圈中,打造一个更全面、更专业、国际化的,能够提供完善服务的物流业务总部基地。

“高效快捷服务,节省客户成本”——南储运输业务之道
南储现拥有各类运输车辆200辆、专职司机250多人,有效利用全国业务网络布局,打造公路、铁路、港口一体化的运输服务网络,通过全天候、全流程、信息化管理实现运输业务与仓储服务、仓储融资管理业务的无

缝对接,为客户提供高效、便捷、低成本的优质服务。

“一站式解决,保姆式服务”——南储信息商务之道

南储商务网充分融合了B2B+O2O的电商服务模式,整合多方资源,推出独具特色的仓单互换、现货超市与竞拍、购销经纪、在线融资、信息资讯与南储报价等创新服务板块,为客户提供大宗商品行业独立第三方资讯服务,商品供应/求购信息发布与查询,标准/非标准仓单的互换与融资,交易资金与交收商品双向履约监管等大宗商品信息与商务服务,致力于成为大宗商品行业卓越的创新商务信息服务平台。

“整合资源,成就客户”——南储第三方物流业务之道

南储凭借十几年来在物流行业积累的经验、布局全国的运营网络,以及SAP量身定做的物流运作ERP信息化管理系统,为客户提供快速高效、便捷及时、安全可靠的供应链一体化第三方物流服务。业务范围涵盖了供应链管理中的物流规划、货物运输、分销配送、储存、信息处理、流通加工、国际货代、增值服务物流环节,让客户集中优势资源强化核心竞争力,在有效降低物流综合成本的同时,提升供应链运作效率与运营效益。

再上虎山

经过17年的磨砺,如今南储已是硕果累累:南储已与平安银行、广发银行、民生银行、光大银行、中国银行、华夏银行、渣打银行、汇丰银行等十几家国内外银行签订了“总对总”战略合作框架协议,被多家银行评为“最佳合作仓储监管机构”。南储还获邀成为由中国仓储协会和中国银行业协会组织起草的《担保存货第三方管理规范》国家标准(GB/T31300-2014)的起草单位之一。这是南储继获邀参与起草《仓单要素与格式规范》国家标准(GB/T30332-2013)之后,再次获邀成为国家标准文件的起草单位之一。

除此之外,南储的业绩也受到了有关部门的肯定,获得了许多荣誉和资质,被中国仓储协会评定为“三级甲等”的担保存货管理企业;被中国物流与采购联合会评为“AAAA级物流企业”;2014年5月,中国仓储协会金融仓储分会成立大会上,南储常务副总裁李文杰被推选为副会长。

谈起未来的发展,彭舜章说:“未来十年,我们的目标是成为全球物流行业信息化服务的领先者。我们要以电子商务信息平台为载体,建立全国性的有色金属、黑色金属及其他大宗商品信息服务平台,紧紧围绕客户的服务需求,向各类客户提供涵盖商流、物流、资金流、信息流等一体化解决方案。”

“后之视今,亦犹今之视昔”。回首17年历程,南储的虎山之行何时轻松过?哪道山梁不是迎难而上、勇敢攀越?这些在今天看来不足为奇的事情,当初是何等的艰难,背后又是何种勇毅。如果没有一种战略眼光,没有一种使命意识,没有一种“虽千万人吾往矣”的英雄气概,昨天的南储不能为今天奠基,今天的南储也难以明天铺路。

创业未有穷期,南储尚在途中。

金融仓储:让动产真正“动”起来

——浙江涌金仓储股份有限公司董事长童天水创业侧记

金融仓储,是指专业服务于银行等金融机构,为银行信贷提供第三方动产(存货)担保品管理的活动,是金融与仓储的交叉创新。“金融仓储”一词,来源于浙江涌金仓储股份有限公司董事长童天水的的一个创意。

2005年,已经在银行工作了20多年、历任会计结算部总经理和副行长的童天水,深刻感受到中小仓储企业贷款难的问题。他认为在企业和银行之间,缺少了可以对担保存货进行仓储管理的中间环节,造成了银行不敢贷、企业不能贷的问题。

探索金融仓储模式

2007年10月,《物权法》颁布实施后,他觉得时机已经成熟,便义无反顾地辞职筹备创业。次年3月,浙江涌金仓储股份有限公司注册成立,率先在国内探索和实践金融仓储模式。

童天水辞去了银行工作去创业,确实让人难以理解。他回答说:“我出去不是为了赚钱,是为了帮助中小企业解决融资难的问题,我已经找到了办法。”在童天水看来,发展金融仓储,鼓励企业用动产抵质押融资,不仅可以让企业将“死的物”变成“活的钱”,优化资源配置,也有利于确保企业将信贷资金实实在在地用到流动资金上,防止信贷资金违规流入股市楼市。

“还可以调整和改善商业银行信贷资产权重,提高信贷资产比重。”童天水认为,发展金融仓储,对防范区域金融风险也有好处。“很多民营企业喜欢互保,一旦个别企业出现风险,将形成风险传递。用自有资产抵质押,就不会出现这个问题。”

公司在建立之初,童天水就提出了特色鲜明、内涵丰富、底蕴深厚的企业文化。公司以“金融仓储,让你的动产动起来”为经营理念,贯彻“像管银行金库一样管仓库,像管银行账一样管仓库账,像管汇票一样管金储仓单,像银行一样打造仓储品牌”的管理理念。

在创业过程中,童天水的想法得到了政府方面的共鸣。2009年11月26日,时任杭州市市长蔡奇在一次市长例会上表示,浙江金储实现了在杭州、浙江乃至全国金融业的一个创新,对解决无固定资产、无土地、无房产的小企业融资难问题发挥了独特作用,政府应当大力扶持像浙江金储这类新生事物;浙江民营经济活跃,小企业众多,政府非常希望金融仓储能蓬勃发展为一个大产业。2010年3月,由杭州市政府、中国银行业协会、中国仓储业协会共同主办,浙江金储承办的“金融仓储发展高峰论坛”在杭州召开,标志着金融仓储在国内产业化发展的开端。

世界银行国际金融公司(IFC)担保物权评估组于2011年3月到公司调研,评估组专家认为浙江金储公司在解决中小企业融资难和银行动产抵质押物监管难题方面发挥了双重作用,金融仓

储模式是《物权法》和担保品管理业务在中国的良好实践,具有示范和推广意义。

形成金融仓储行业

经过多年的积累,目前浙江金储与金融机构建立了广泛的合作关系,与包括工商银行、中国农业发展银行、浦发银行、恒丰银行、杭州银行、杭州联合银行在内的40多家银行开展业务合作;累计帮助700余家企业获银行授信总额近300亿元;管理的担保存货涉及黑色和有色金属、造纸、化纤、食品、建材、电子机械、交通、农产品、石油、能源等多个行业的产品和原材料。

在发展过程中,浙江金储也实现了显著的社会效益。首先是接待了上百批次的考察学习队伍,通过浙江金储的创业示范和经验传播,全国各地学习和诞生了大量的金融仓储企业,形成了规模化的金融仓储行业;其次是积极协助小微企业发展,公司累计帮助200余家小微企业获得银行贷款,使得银行信贷资金能够切实落实到小微企业的日常经营中,通过金融仓储这一渠道真正实现支持实体经济发展;再次是大力支持“三农”企业发展,公司大力支持“三农”企业发展,帮助粮油企业、养殖种植企业、食品生产企业等获得银行贷款。

在业务快速发展的同时,童天水还带领公司团队在行业规范化、标准化建设方面开展了大量的工作:公司参与起草了金融仓储行业的两项国家标准《仓单要素与格式规范》和《担保存货第三方管理规范》,以实际行动引领了行业标准化、规范化建设。这两项标准的发布实施,填补了行业规则空白。公司还与相关高校设立了金融仓储研究所、产学研合作基地等,并出版了《金融仓储理论与实践》等专著。

引领金融仓储发展

近年,浙江金储陆续被评为中国创新商业模式十强、浙江省优秀民营企业、浙江省优秀金融企业,获杭州市金融创新奖、杭州市中小企业融资创新奖、杭州市服务业先进企业等奖项。童天水也荣获浙江金融十大领军人物、浙江金融功勋人物等称号。

随着业务维度的拓宽,为了使各业务板块协同快速发展,从2014年开始,按照“集团化运作,区域化经营,专业化管理,全程化服务”的经营战略,在浙江金储公司基础上,公司以“二级法人,一级管理”架构组建了企业集团——浙江涌金控股有限公司及其下属企业,为中小微企业提供更好的增值服务。

浙江金储在多年来的业务发展中,实实在在帮助大量中小微企业获得了急需的发展资金,也为银行等金融机构拓宽贷款渠道提供了有力保障。浙江金储将在童天水的带领下,继续深入建设中小企业金融仓储服务平台,打造国内领先的担保品管理服务集团。